

Téléphone mobile: +352 661 285 712

E- mail: **caraivan.a@outlook.com**

Adresse: 22 Domaine Kierchepad, L-3357, Leudelange, Luxembourg

Alexandru Caraivan

Informations

Date de naissance: le 2 juillet 1980

personnelles

Expérience

professionnelle

Février 2015 – Janvier 2017: Merck Group KGaA

Chef de produit, Oncologie - Bucarest

- mettre en place la stratégie globale et l'adapter au marché local
- fournir à l'équipe de vente l'expertise technique nécessaire pour leur permettre de vendre le produit
- gérer la mise en place de tous les programmes de marketing pour étendre la présence du produit et atteindre les objectifs commerciaux
- une liaison étroite avec les équipes qui travaillent sur le terrain pour évaluer la réponse et la pérennité du matériel promotionnel en cours
- une interaction transversale avec les autres départements pour assurer la conformité avec les procédures de la compagnie et l'alignement de la stratégie du produit
- création d'un plan local annuel de la marque conformément au plan mondial de la marque et au marché local spécifique.

Juillet 2014 – Février 2015: Angelini Pharmaceuticals Roumanie

Spécialiste comptes clés, Biotech - Bucarest

- maintenir et développer des relations solides avec les clients
- établir et développer des relations avec les KOL
- je m'occupais du portfolio Biotech: Oncologie et Psychiatrie.

Août 2010 – Juin 2014: Sandoz Pharma Services

Représentant comptes clés, Unité opérationnelle service spécialisé - Bucarest

- construire une image forte des biopharmaceutiques Sandoz dans le domaine de l'Oncologie, dans le contexte d'un marché qui se

développe vite pour les bio-similaires et les génériques et une faible présence de la franchise de la compagnie

- mettre en place les stratégies de ventes afin de maximiser les opportunités commerciales, optimiser les relations avec les KOL, en collaboration avec les grossistes, en promouvant les produits Sandoz
- identifier les opportunités de croissance afin d'optimiser la profitabilité des portfolios promus – oncologie et endocrinologie

Sep. 2007 – Août 2010: Pfizer Roumanie

Responsable comptes clés, Unité opérationnelle de soins spécialisé - - Bucarest

- développer et maintenir une relation solide, durable, avec les clients
- renforcer le portfolio mature existant et imposer un nouveau médicament en tant que traitement de première ligne dans son domaine thérapeutique
- mettre en place des plans d'action en fonction des objectifs fixés
- dépassement du quota de ventes chaque année, pour les deux domaines: oncologie et endocrinologie

Déc. 2006 – Sept. 2007: Pfizer Roumanie

Représentant médical, Unité opérationnelle de soins primaires - Bucarest

- promouvoir les produits Pfizer auprès des clients et organiser des appels et autres activités demandées, afin d'atteindre les objectifs commerciaux de la région

Éducation

Formations

spéciales

2000 - 2006 - **”Université de Médecine et Pharmacie ”Carol Davila”, Bucarest**
Docteur – Médecin,
diplômé en Médecine générale septembre 2006

Mars 2010, Key Account Management Masterclass, par Stamford Global
 Varsovie

Compétences

langagières

Anglais – courant
 Français – intermédiaire (diplôme B2)
 Allemand - débutant